

## LinkedIn efficace: come avere visibilità e sviluppare relazioni su LinkedIn

### A chi è rivolto il corso?

A liberi professionisti, venditori, dipendenti e studenti intraprendenti.

### Quando e dove si svolge?

A Bologna il 5 aprile 2018, in sede da definirsi.

### Quanto dura?

1 giornata full (8 ore) in aula

### Cosa imparerò a fare?

Imparerai ad utilizzare in modo completo ed efficace LinkedIn in tutte le sue funzioni: ottimizzare il profilo secondo il tuo obiettivo, costruire una rete ampia e strategica, intrattenere relazioni attraverso i contenuti, trasformare i contatti in opportunità (prospect, candidati, partner...) e, per finire, imparerai ad impostare un piano di lavoro per misurare e valutare dei risultati concreti.

### Programma completo del corso

#### MODULO 1 - Perché LinkedIn?

- Cos'è LinkedIn veramente e cosa ti può aiutare ad ottenere
- I 3 pilastri di LinkedIn: profilo, rete e contenuti

#### MODULO 2 - Primo pilastro: il profilo

- Informazioni sintetiche VS corpo del profilo
- Foto del profilo e sommario
- Il riepilogo e le esperienze lavorative
- La riprova sociale: competenze e segnalazioni
- Profilo pubblico e altri settaggi

### MODULO 3 - Secondo pilastro: la rete

- Come funzionano le reti e come creare la propria policy
- Il network primario e come gestire le richieste in arrivo
- Come fare le ricerche avanzate e chiedere efficacemente il collegamento

### MODULO 4 - Terzo pilastro: i contenuti

- Contenuti attivi e contenuti passivi
- Consigli, commenti e condivisioni
- Come utilizzare post e articoli in modo efficace
- Tecniche per aumentare la viralità degli aggiornamenti

### MODULO 5 - Convertire i contatti in relazioni

- Come qualificare i nuovi contatti
- Come convertire i contatti in relazioni anche fuori da LinkedIn

### MODULO 6 - Definire una strategia e un piano di lavoro

- Identificare il giusto obiettivo e impostare la strategia
- Misurare gli indicatori

### Cosa non verrà trattato?

Non si parlerà di pagine aziendali, campagne a pagamento e selezione del personale, che verranno trattate nel corso "[LinkedIn Company Strategy](#)"

### E dopo?

- Dopo il corso potrai partecipare ad un **laboratorio di mezza giornata** per esercitarti su quanto appreso: fare un controllo del lavoro fatto sul profilo e fare pratica con il supporto del docente sulla tua strategia e la pubblicazione dei contenuti.
- Inoltre potrai aggiungere un pacchetto di **due appuntamenti di coaching di 40 minuti su Skype** con il docente per un confronto e una consulenza personalizzata.

- Se ti interessano anche le strategie aziendali potrai continuare la formazione con il corso dedicato a come [portare un'azienda su LinkedIn con successo](#).

### Da chi è tenuto il corso?

Il corso è tenuto da [Alessandro Gini](#), esperto LinkedIn e formatore di **LinkedIn4business**, una delle più importanti realtà indipendenti italiane per la formazione all'uso efficace di LinkedIn.

### Quanto costa?

Il corso in aula di una giornata costa **250€ + IVA**

Le opzioni laboratorio e coaching via Skype 150€ ciascuna se comprate insieme al corso (180€ se comprate successivamente)

La seconda giornata in aula per il corso sulle strategie aziendali costa 200€ se comprata insieme al corso "LinkedIn Efficace" (250€ se comprata dopo)

Tutti gli acquisti effettuati **entro il 28 febbraio** godranno dello **sconto early booking del 20%**

### Cosa comprende l'iscrizione?

Nel costo d'iscrizione ai corsi sono compresi:

- test di valutazione pre e post corso
- giornata in aula
- 2 coffee break allestiti in aula
- consegna delle slide complete
- consegna dei template operativi

### Ci sono dei pacchetti?

**Pacchetto "Davvero efficace"**: corso LinkedIn Efficace + Laboratorio + Coaching via Skype = 550€ + IVA anziché 610€ + IVA / 440€ + IVA in early booking (risparmio 28%)

**Pacchetto "Percorso completo"**: corso LinkedIn Efficace + corso LinkedIn Company Strategy + 2 Laboratori + Coaching via Skype = 900€ + IVA anziché 1040€ + IVA / 720€ + IVA in early booking (risparmio 31%)

Noetica Srl Unipersonale